Despre noi

Ceea ce
distinge MARCOTY din
rândul celorlalte agenÅ£ii imobiliare este flexibilitatea de care dÄƒm dovadÄƒ în relaÅ£ia cu clienÅ£ii noÅŸtrii, rapiditatea cu care putem reacÅ£iona atunci când identificÄƒm împreunâ cu DvsA. oportunitÄƒÅ£i sau nevoi noi, ÅŸi nu în ultimul rând apropierea ÅŸi întelegerea faÅ£Äƒ de Dvs. prin noua abordare relaÅ£ionalÄƒ pe care ne-o dorim.

Flexibilitatea noastrÄƒ se reflectÄƒ nu numai prin modul profesionist de lucru, dar ÅŸi prin produsele pe care le oferim, produse ce pot fi conturate cât mai aproape sau în totalitate acoperitor faÅ£Äƒ de nevoile Dvs.

Deasemenea, serviciile
practicate de MARCOTY
în relaÅ£ia speciala pe care dorim sÄƒ o dezvoltÄƒm împreunÄƒ, procesul de informare a Dvs. asupra ofertelor pe care le doriÅ£i, cât si modul în care întelegem sÄƒ comunicÄƒm împreunÄƒ, sperÄƒm cÄƒ ne recomandÄƒ sÄƒ apelaÅ£i cu încredere la serviciile noastre.

7 MOTIVE PENTRU A TE ADRESA
MARCOTY

Atât vânzÄƒtorul
cât ÅŸi cumpÄƒrÄƒtorul au propriile interese ÅŸi nevoi. Pentru ca ambii sÄƒ fie mulÅ£umiÅ£i de rezultatul final este foarte important sÄƒ clarificÄƒm ÅŸi sÄƒ întelegem ce are nevoie fiecare din ei. Factorul considerat a fi de bazÄƒ în activitatea companiei "MARCOTY"
este satisfacerea intereselor ambelor pÄƒrÅ£i.

Pentru ca Dvs. sÄƒ
economisiÅ£i banii, noi vÄƒ recomandÄƒm sÄƒ vÄƒ adresaÅ£i "MARCOTY", deoarece:

1. AgenÅ£ii
imobiliari posedÄƒ toatÄƒ informaÅ£ia necesarÄƒ ÅŸi vÄƒ pot oferi consultaÅ£ii la cel mai inalt nivel profesional fÄƒrÄƒ cheltuieli suplimentare pentru Dvs.

2. Fiecare agent
este specializat pe o anume zonÄƒ. Iar noi vÄƒ putem spune cu convingere cÄƒ
agenÅ£ii cunosc aceste zone mai bine decât locuitorii acestor zone.

3. AgenÅ£ii
organizeazÄƒ o campanie de marketing efectivÄƒ ÅŸi adaptatÄƒ nevoilor fiecÄƒrui
client, care are scopul de a atrage numÄƒrul maxim de potenÅ£iali cumpÄƒrÄƒtori ÅŸi,
de asemenea, pregÄƒtesc imobilul pentru vanzare .Cu cât locuinÅ£a va fi mai
atrÄƒgÄƒtoare, cu atât mai multe sanse va avea pentru perfectarea tranzacÅ£iei ÅŸi
primirea preÅ£ului solicitat de client.

4. DacÄƒ
dumneavoastrÄƒ vindeÅ£i o locuinÅ£Äƒ, agentul imobiliar are obligaÅ£ia sÄƒ
vÄƒ prezinte imediat propunerile de preÅ£ pe care le-a primit ÅŸi sÄƒ
facÄƒ acest lucru în modul cel mai transparent. Aceasta reprezintÄƒ o
parte din obligaÅ£iile brokerului. .

5. Brokerii
vÄƒ dau posibilitatea de a purta direct negocierile cu a doua parte.
TotodatÄƒ ei se implicÄƒ activ în derularea negocierilor. Aceasta
pricepere este una din calitÄƒÅ£ile profesionale majore ale agentului.

6. AgenÅ£ii
imobiliari sunt, de asemenea, specialisÅ£i în tranzacÅ£ii financiare imobiliare.
De exemplu, daca doriÅ£i sÄƒ vindeÅ£i locuinÅ£a ÅŸi sÄƒ vÄƒ cumpÄƒraÅ£i alta mult mai
scumpÄƒ , dar nu stiÅ£i cum sÄƒ acoperiÅ£i diferenÅ£a, agenÅ£ii va pot propune un
program de finanÅ£are care are la bazÄƒ creditul ipotecar sau imobiliar, cÄƒutând
cele mai avantajoase condiÅ£ii adaptate nevoilor Dvs.

7. Ultimul ÅŸi cel
mai important motiv : brokerii sunt obligaÅ£i ca întotdeauna ÅŸi peste tot
sÄƒ susÅ£inÄƒ interesele clienÅ£ilor lor ÅŸi sÄƒ le promoveze.